



Выбираю•IT

Презентация для
инвестора

choose-it.ru

ЧТО ДЕЛАЕМ?

Краткое описание проекта, боль клиента, цель

НАЧАЛО РАБОТЫ НАД ПРОЕКТОМ
Июнь 2017
ЗАПУСК ПРОЕКТА
Сентябрь 2018

Choose-IT.ru – информационно-образовательный портал

Образовательный портал Выбираю•IT – призван помогать молодым ИТ-специалистам, студентам технических вузов и старшекласникам, которые хотят выбрать профессию в ИТ-отрасли, определиться с выбором вуза, специализации, формы обучения, учебных курсов для повышения квалификации в сфере ИТ, а также работодателя.

Портал – это, с одной стороны, агрегатор, цель которого – аккумулировать информацию про ИТ-образование и возможности карьерного роста. С другой стороны – это справочное бюро, которое поможет пользователю найти необходимый учебный курс, вуз или компанию, определиться с выбором ИТ-специальности, программы или способа обучения. Благодаря тематическим статьям и вебинарам, можно получить советы профессионалов по темам, связанным с ИТ-образованием, профессией и карьерой.

ПРЕИМУЩЕСТВА ДЛЯ ВУЗОВ И УЧЕБНЫХ ЦЕНТРОВ

- ◆ Прямой доступ к абитуриентам и студентам
- ◆ Привлечение абитуриентов
- ◆ Продвижение собственных онлайн-курсов
- ◆ Освещение программ дополнительного образования
- ◆ Расширение аудитории
- ◆ Повышение узнаваемости
- ◆ Продвижение перспективных специальностей и профессий

ПРЕИМУЩЕСТВА ДЛЯ КОМПАНИЙ

- ◆ Прямой доступ к молодым талантам и специалистам
- ◆ Расширенное размещение информации о компании
- ◆ Продвижение собственных онлайн-курсов
- ◆ Расширение аудитории
- ◆ Повышение узнаваемости компании
- ◆ Привлечение перспективных кандидатов

Цель проекта через 12 месяцев:

занять рынок 0.02% и выйти на ежемесячную выручку 750 000 руб.

Цель проекта через 7 лет:

занять рынок 1% и выйти на ежемесячную выручку 37 500 000 руб.

СТАДИЯ ПРОДУКТА

что есть, какие средние месячные обороты?

Портал разрабатывается ИД Положевец и партнеры
Создан прототип сайта с базовым функционалом.

Заключено 3 коммерческих партнерских соглашения:
ИСП РАН, Политехнический университет, Московский
Департамент информационных технологий
(Проект ШНТ).

Ведутся переговоры с компаниями Лаборатория
Касперского, Acronis, ЛАНИТ, КРОК, Доктор Веб,
СиДиСи (CDC), Новые Облачные Технологии,
Microsoft Россия.

Ведутся переговоры с вузами НИУ ВШЭ, Финансовый
университет, МИЭМ, МИРЭА-Российский
технологический университет, МИФИ, МИСиС, НИУ
«МЭИ», МГТУ ГА, РoСНОУ, МГТУ имени Баумана и
другими.



Привлечено **1 000 000 руб.**



Открытие сайта – сентябрь 2018 года

КАК? ПЛАН ДЕЙСТВИЙ

План достижения цели



Запустить портал, увеличить число коммерческих партнеров, привлечь пользователей. Сейчас проекту не хватает финансирования на доработку, запуск и первичное продвижение портала



Протестировать способы монетизации, выбрать наиболее эффективные в течение 4 месяцев



Планируемые продажи – не менее 100 тыс. рублей в месяц – после второго месяца с начала запуска

В течение **4 месяцев после запуска** реализуем заявленные возможности.

Привлечем за это время от 7 партнеров, которые заплатят нам в среднем по 120 000 руб., и 1000 пользователей (0,05% от общего числа пользователей), средний чек 250 руб.

Стоимость привлечения клиентов составит 1 050 000 рублей из каналов – информационные ресурсы ИД, соцсети, новостные порталы, информационные ресурсы партнеров и вузов-партнеров ИД, контекстная реклама, ИТ-форумы, родительские форумы, релизоприемники, YouTube

СКОЛЬКО?

Будущие денежные потоки проекта

Предложение инвестору на стадии эмбрион: 5 000 000 рублей за 10% от прибыли портала. 1 000 000 рублей вложено живых денег (разработка, фриланс).

	ДАС	июл.18	авг.18	сен.18	окт.18	ноя.18	дек.18	январ.19	фев.19	мар.19	апр.19	май.19	июн.19	Итого
+	Поступления:	0	120 000	120 000	290 000	220 000	340 000	340 000	530 000	730 000	730 000	740 000	740 000	4 900000
+	Продажа услуг на сайте пользователям				50 000	100 000	100 000	100 000	170 000	370 000	370 000	380 000	380 000	2 020 000
+	Продажа партнерских пакетов		120 000	120 000	240 000	120 000	240 000	240 000	360 000	360 000	360 000	360 000	360 000	2 880 000
-	Платежи:	1 200 000	980 000	980 000	780 000	780 000	780 000	730 000	730 000	730 000	660 000	660 000	660 000	9 670 000
-	Продвижение		300 000	300 000	250 000	250 000	250 000	250 000	250 000	250 000	180 000	180 000	180 000	2 640 000
-	Оплата труда		300 000	300 000	300 000	300 000	300 000	300 000	300 000	300 000	300 000	300 000	300 000	3 300 000
-	Разработка сайта	1 200 000	300 000	300 000	150 000	150 000	150 000	100 000	100 000	100 000	100 000	100 000	100 000	2 850 000
-	Аренда сервера		50 000	50 000	50 000	50 000	50 000	50 000	50 000	50 000	50 000	50 000	50 000	550 000
-	Прочее		30 000	30 000	30 000	30 000	30 000	30 000	30 000	30 000	30 000	30 000	30 000	330 000
+	Финансирование	1 200 000	980 000	755 000	555 000	555 000	555 000	200 000	200 000	0	0	0	0	5 000 000
+	Собственные средства													
+	Внешние инвестиции	1 200 000	980 000	755 000	555 000	555 000	555 000	200 000	200 000					5 000 000
	Итого оборот за период	1 200 000	120 000	-105 000	65 000	-5 000	115 000	-190 000	0	0	70 000	80 000	80 000	
	Сальдо на конец периода	0	120 000	15 000	80 000	75 000	190 000	0 000	0	0	70 000	150 000	230 000	

Рынок B2C: старшеклассники, студенты, молодые ИТ-специалисты

Рынок B2B: компании, вузы и учебные центры

ГДЕ РЫНОК? КТО ЦЕЛЕВЫЕ ПОТРЕБИТЕЛИ?



Ключевой конкурент

BUDUGURU
гид по карьере в IT

- Большой охват аудитории
- Универсальность
- Профорентация, атлас профессий
- Стажировки и вакансии
- Курсы и мероприятия

СЕКРЕТНЫЙ СОУС

как избавляете от боли?

Выбираю•IT — это агрегатор, навигатор, эксперт в области ИТ-образования и карьеры в онлайн- и оффлайн формате

Почему мы?



Объединение всех видов образовательных услуг, предоставление доступа к информации из единого источника



Актуальная информация о российском рынке ИТ-образования



Сотрудничество с ведущими ВУЗами и ИТ-компаниями



Онлайн-курсы по различным ИТ-направлениям



Открытые события и практика в ведущих ИТ-компаниях



Совместные проекты ВУЗов и ИТ-бизнеса, интегрированных в учебный процесс

МОНЕТИЗАЦИЯ

как будем зарабатывать?

Партнерские пакеты

Тариф	 Пробный	 Партнер	 Спецпартнер	 Генпартнер
Количество партнеров на портале	150	100	4	1
Стоимость за 1 год	25 000 руб. за 3 месяца	120 000 руб.	500 000 руб.	2 000 000 руб.

КТО РАБОТАЕТ НАД ПРОЕКТОМ, В КАКОМ ГОРОДЕ И КАКИЕ КОНТАКТЫ ДЛЯ СВЯЗИ?



Галина Положевец
+7 (903) 722-49-89
chief@samag.ru

Генеральный директор

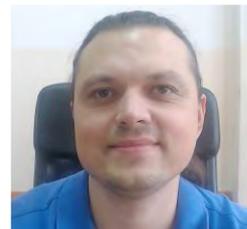
В медиаотрасли с 1977 года. Окончила МГУ им. М.В.Ломоносова. Работала редактором отделов экономики в газетах «ВЕК», «ВремяМН», главным редактором в «НБЖ», журнале «Мировая энергетика». С 2009 г. возглавляет редакцию журналов «Системный администратор» и «БИТ». Имеет награды Союза журналистов России

Команда choose-it.ru

Выбираю•IT



г. Москва



Владимир Лукин
+7 (903) 212-45-37
lukin@samag.ru
Шеф-редактор

Окончил МГТУ им. Н.Э. Баумана, факультет «Фундаментальные науки». С 2002 года занимается развитием и продвижением журнала «Системный администратор». Соавтор двух настольных игр по ИТ-тематике, выпущенных редакцией журнала «Системный администратор»